

## **КОНТАКТЫ:**

+7 916 028-86-19

k.bandorin@inpctlp.ru

<https://inpctlp.ru/>

## **О сертификации, и как можно выйти на ЕС и другие страны мира**

Добрый день!

**Я, Константин Бандорин**, директор по стратегическому развитию **Инновационного научно-производственного центра текстильной и легкой промышленности**.

От лица **Центра и Роскачества рад** приветствовать всех участников нашей конференции.

Сегодня у нас в студии мы будем разбираться с международной сертификацией как инструментом для выхода предприятий легкой промышленности РФ на экспорт.

Экспортируемая российская продукция должна соответствовать законодательным требованиям и требованиям рынка страны-импортера. Где-то есть обязательные законодательные требования, а где-то добровольные (требования рынка) требования.

Подтверждением выполнения указанных требований являются: сертификаты соответствия, декларации о соответствии, протоколы испытаний и иные документы об оценке соответствия.

Экспортерам бывает сложно самостоятельно определить требования, процедуры и найти орган по оценке соответствия, который поможет получить необходимый документ и избежать ненужных услуг, в результате которых стоимость работ по оценке соответствия может увеличиться в несколько раз.

### **Почему хотим разобрать эту тему?**

Есть запрос от участников рынка прояснить, насколько сложен этот процесс, где можно самостоятельно разобраться, когда нужно обращаться в специальные компании, в каких случаях обратиться в Российский экспортный центр.

### **Технические вопросы проведения**

Для участников:

Прошу писать в чат вопросы. Мы обязательно их обработаем и по возможности ответим сегодня.

Спикерам, прошу не включать заранее микрофоны, чтобы убрать лишний фон.

Мы постараемся уложиться в один час.

В процессе подготовки вебинара я общался со многими коллегами, и мы обсуждали ряд тем. Иногда провокационных. Будет очень корректно, если я их озвучу в начале дискуссии, и наши спикеры смогут на них отвечать в процессе выступлений.

1. **Насколько сейчас, в момент неизвестности, уместно поднимать вопрос об экспорте товаров легкой промышленности?** Период экстремальной неизвестности. Границы где-то закрыты, где-то говорят о второй волне пандемии. Разве можно говорить об экспорте товаров, когда предприятия штормит, и они не знают своего будущего на расстоянии месяца.
2. Сертификации обязательной в Европе нет. Там только доброволка и высокая социальная ответственность производителей. Европа - пример для подражания.

3. Сертификация в РФ, как элемент рынка соответствия товаров, вызывает большие споры в России. Вообще нужна ли она?  
Есть противоположные точки зрения:
- Одна, что сертификация не нужна, ее нужно отменить. Приводят примеры добровольной сертификации в Европе и считают, что это панацея. Надо, как в Европе.
  - Другая, что Европейская система сертификации нам не указ: другая ментальность, другое отношение к жестким правилам сертификации. Нужно ужесточать правила, бороться с серым рынком.
4. Куда и в какую сторону будет двигаться сертификация? Коронавирус и вопросы сертификации.

Последние изменения у нас — это введение он-лайн аудита предприятий, отбор образцов под видеозапись и т.д. В целом, изменения пандемии могут изменить саму технологию сертификации.

Ну и последний вопрос.

5. Есть предприятие, есть продукция и есть желание продвигать товар на экспорт.  
**Сертификация — это барьер, отсечка или гарантия того, что потребители за рубежом не будут сомневаться в качестве товара.** Что и как посоветовать предприятиям, которые хотят сделать этот шаг?